الفحص القانوني النافي للجهالة
Legal due diligence

إسنـــاد ESNAD



للصفقات والطروحات بالسوق المالية
(الرئيسي – والموازي نمو)



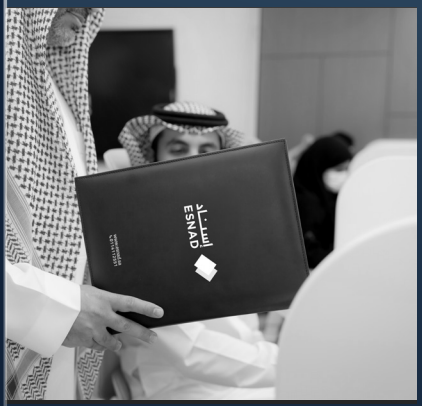
تقــوم القرارات الاستثمارية وصفقات الاستحواذ والطروحات الناجحة على فهم دقيــق للوضع القانونــي للشركــة أو الأصل محل الصفقة، وتحديد المخاطر التي قد تؤثر في قيمتها أو شروطها أو إمكانية إتمامها

تقــدم إسنــاد حزمة متكاملــة من منتجــات الفحــص القانوني النافي للجهالة، مصممة بحسب غرض العميل ومرحلة الصفقة؛ بدءًا من الفحص الأولي للمخاطر الجوهريــة، مرورًا بالفحص الشامل وجاهزية البائع والفحص التأكيدي، وصولًا إلى الفحص المخصص لأغراض الطرح والإدراج في السوق المالية

ولا يقتصــر المنتــج على حصــر الملاحظات القانونية، بل يعمل على تقييم أثرها وترتيــب أولوياتها وتحويلها إلى توصيات عملية تسهم في صناعة القرار، وهيكلة الصفقة، وتحديد الحماية التعاقدية، ورفع جاهزية الشركة للإتمام أو الطرح

لماذا إسناد؟

- خبـراء يمتلكون خبـرة عمليـة تتجاوز خمسة عشر عامًـا فـي تنفيـذ ودعـم عمليـات الاندمـاج والاستحواذ والصفقات الاستثمارية
- متخصصـون فـي السـوق الماليـة وتشريعاتهـا، شاركـوا في العمل على اللوائح المنظمة لعمليات الاندمـاج والاستحـواذ والطروحـات والاكتتابات العامة الأولية
- خبـراء شاركـوا فـي اللوائح المنظمـة لصناديق الاستثمار وهياكلها وعملياتها الاستثمارية
- خبـراء شاركـوا في تطوير نظام الشركات، بما يعزز فهـم الجوانب النظامية المرتبطة بهياكل الملكية ورأس المـال وحقـوق المساهميـن وإجـراءات الصفقات
- مختصـون سبـق لهم العمـل لـدى الهيئة العامة للمنافسـة، ولديهـم فهم عملي لمتطلبات التركز الاقتصـادي والمـوافقـات المرتبطـة بعمليـات الاندماج والاستحواذ
- منهجيـة متكاملـة تجمـع بين الخبرة في صفقات الشركـات، وأنظمـة السـوق الماليـة، ومتطلبات المنـافسـة؛ لتحديـد المخـاطـر وربطهـا بهيكـل الصفقة وشروطها والحماية التعاقدية اللازمة
- القـدرة على تقديـم الفحـص القانونـي لمختلف مراحـل الصفقة، بدءًا من الفحص الأولي وجاهزية البائـع، وحتى الفحص الشامل والتأكيدي والفحص المخصص لأغراض الطرح والإدراج



متى تحتاج إلى
دعم متخصص

عند التخطيط لعمليات الاندماج والاستحواذ

عند الاستعداد للطرح والإدراج في السوق المالية

عند بيع الشركات أو الأصول أو التخارج من الاستثمارات

عند الحاجة إلى تقييم المخاطر القانونية قبل إتمام الصفقة

عند التحقق من الالتزامات النظامية والتعاقدية للشركة

عند تجهيز الشركة للفحص القانوني من قبل المستثمرين أو المشترين

عند معالجة الملاحظات القانونية وتحديد الحماية التعاقدية اللازمة

عند الحاجة إلى فحص قانوني تأكيدي قبل إغلاق الصفقة

لمن تناسب هذه الحلول؟

الشركات الراغبة في الطرح والإدراج في السوق المالية

الشركات المستهدفة لعمليات الاندماج والاستحواذ

الشركات العائلية الراغبة في التحول المؤسسي

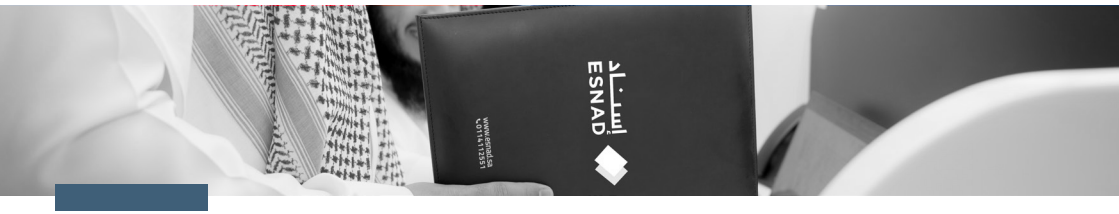
الشركات المساهمة غير المدرجة والمدرجة في السوق الموازية

شركات الاستثمار وصناديق الملكية الخاصة

الشركات الراغبة في بيع أصولها أو التخارج من استثماراتها

الشركات في القطاعات المنظمة والخاضعة للجهات الرقابية

الشركات الراغبة بتقييم جاهزيتها القانونية والحوكمية ومخاطرها



محتويات المنتج

01
الفحص القانوني الأولي للمخاطر الجوهرية

02
الفحص النافي للجهالة القانوني الشامل للمشتري أو المستثمر

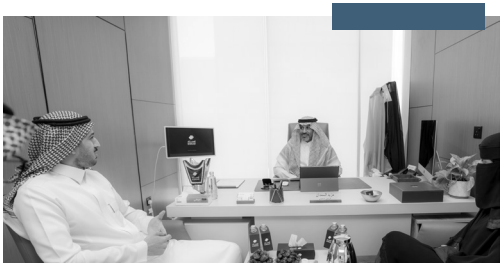
03
جاهزيـة البائـع والفحص القانوني للبائع

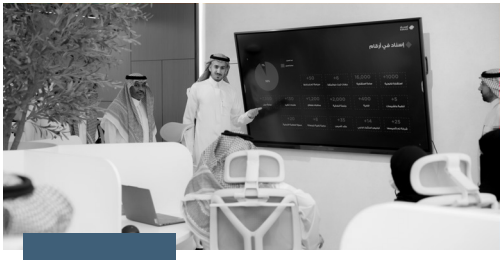
04
الفـحـص التـأكيـدي وتحـديـث المخاطر قبل الإتمام

05
الفحص القانوني محدد الغرض

06
الفحـص القانوني النافي للجهالة لأغراض الطرح والإدراج

07
تأهيـل الشركـات للطـرح والإدراج في السوق المالية





01 الفحص القانوني الأولي للمخاطر الجوهرية

فحـص مركـز يُجرى في المراحل الأولية للصفقة؛ لتحديد المخاطر الجوهرية أو موانع إتمامها قبل الانتقال إلى الفحص الشامل أو تقديم عرض ملزم

مالذي يقدمه هذا المنتج؟

- مراجعة المسائل الأكثر تأثيرًا في قرار الاستثمار
- تحديد موانع الصفقة والمخاطر المؤثرة في التقييم
- فحـص الملكـيـة والتـراخيـص والعقـود الجوهريـة والمنازعات
- تقريـر مختصـر يصنـف المخاطـر ويبين أثرها والحلول المقترحة
- توصيـة بالمضـي فـي الصفقة أو تعديـل هيكلها أو نطاق الفحص اللاحق

مالذي يميز هذا المنتج؟

01 سرعـة الإنجـاز وتركيـزه على المسائل المؤثرة في قرار الصفقة

02 ملاءمته للمراحل السابقة للعروض الملزمة

03 تقليـل الوقـت والتكلفـة قبل الدخول في فحص قانوني شامل

02 الفحص النافي للجهالة القانوني الشامل للمشتري أو المستثمر

فحـص متكامـل للوضـع القانوني للشركة أو الأصل المستهدف، يُجرى لمصلحة المشتري أو المستثمر بهدف تقييم المخاطر وتحديد انعكاسها على هيكل الصفقة وقيمتها ووثائقها

مالذي يقدمه هذا المنتج؟

- ☑ فحـص التأسيـس والملكيـة ورأس المـال وحقـوق الشركاء
- ☑ مراجعة التراخيص والالتزام النظامي والقطاعي
- ☑ تحليل العقود الجوهرية والتمويلات والضمانات
- ☑ مراجعـة الموظفيـن والمنازعـات والملكيـة الفكرية والعقارات والتأمين
- ☑ تحديد الموافقات اللازمة وإشكالات تغير السيطرة
- ☑ تقرير تفصيلي وملخص تنفيذي للمخاطر
- ☑ ربـط النتائـج بشـروط الإتمام، والإقرارات والضمانات، والتعويضـات، والاحتجـاز مـن الثمـن، والالتزامـات السابقة واللاحقة للإتمام

★ مالذي يميز هذا المنتج؟

01 لا يقتصـر علـى وصـف المخاطـر، بل يحولهـا إلى حماية تعاقدية قابلة للتنفيذ

02 تصنيـف النتائـج بحسب الاحتمالية والأثر وقابلية المعالجة

03 تكامـل الفحـص مع التفـاوض على اتفاقيـة شراء الأسهم أو الأصول واتفاقية الشركاء

03 جاهزية البائع والفحص القانوني للبائع

خدمـة موجهـة للشركـة أو المساهميـن الراغبيـن في بيـع الشركة أو استقطاب مستثمر، بهدف رفع جاهزية الصفقة ومعالجة أوجه القصور قبل إتاحتها للمشترين المحتملين

مالذي يقدمه هذا المنتج؟

- تقييم الجاهزية القانونية للشركة قبل طرح الصفقة
- تحـديـد المستنـدات الناقصـة والمخاطـر القابلـة للمعالجة
- تنظيم غرفة البيانات القانونية
- معالجـة أو احتواء المسائل التي قد تؤثر في التقييم أو تؤخر الإتمام
- إعداد تقرير فحص للبائع أو حزمة إفصاح للمشترين
- دعـم إعـداد خطاب الإفصاح والرد على استفسارات المشترين ومستشاريهم

مالذي يميز هذا المنتج؟

01 يمنـح البائـع رؤية مبكرة للمسائل التي قد يستند إليها المشتري لخفض السعر

02 يرفـع كفـاءة إدارة غرفة البيانات وتعدد المشترين المحتملين

03 يقـلل مفاجـآت التفـاوض ويسـرّع الوصـول إلـى التوقيع والإتمام

04 الفحص التأكيدي وتحديث المخاطر قبل الإتمام

فحـص نهائي أو محـدث يُجرى بعد الفحص الأساسي وقبل التوقيع أو الإتمام؛ للتحقق من المسائل المعلقة والتغييرات التي طرأت على الشركة المستهدفة

مالذي يقدمه هذا المنتج؟

- التحقق من معالجة الملاحظات السابقة
- مراجعـة المستندات التي لم تكن متاحة أثناء الفحص الأساسي
- تحديـث حالـة العقـود والتراخيـص والمنـازعـات والالتزامات
- التأكـد مـن استيفـاء شـروط الإتمـام والموافقات النظامية
- تحديـد أي تغيـر جوهـري يستلـزم تعديـل السعر أو الحماية التعاقدية
- إصدار تقرير تأكيدي أو مذكرة تحديث مختصرة

مالذي يميز هذا المنتج؟

01 يسـد الفجـوة الزمنيـة بين الفحـص الأولي وإتمام الصفقة

02 يحـد مـن الاعتمـاد على معلومـات أصبحـت غير محدثة

03 يرتبـط مباشـرة بقـرار الإتمام أو تعليق الصفقة أو إعادة التفاوض

05 الفحص القانوني محدد الغرض

فحص مصمم حول أصل أو معاملة أو خطر قانوني محدد، دون الحاجة إلى فحص الشركة بجميع جوانبها

مالذي يقدمه هذا المنتج؟

- شراء الأصول أو المحافظ العقارية
- تأسيس المشروعات المشتركة
- التمويل وتقديم الضمانات
- الاستثمار في الشركات الناشئة
- الاستحواذ على مشروع أو محفظة عقود
- فحص الملكية الفكرية والتقنية والبيانات
- إعادة الهيكلة أو الدخول في شراكة استراتيجية

مالذي يميز هذا المنتج؟

01 نطاق مصمم وفق طبيعة الصفقة والقرار المطلوب اتخاذه

02 تركيز الموارد على المخاطر ذات الصلة المباشرة بالمعاملة

03 مخرجات قابلة للاستخدام في هيكلة الصفقة والتفاوض على وثائقها

الجهات والقطاعات المستهدفة

01 صناديق الاستثمار والملكية الخاصة ورأس المال الجريء

02 الشركات العائلية والمجموعات الراغبة في البيع أو استقطاب مستثمر

03 الشركات التقنية والمنصات الرقمية والتجارة الإلكترونية

04 الشركات المالية والتمويل والتأمين والتقنية المالية

05 العقار والتطوير العقاري والمقاولات

06 الصناعة والطاقة والبتروكيماويات والتعدين

07 الرعاية الصحية والصناعات الدوائية

08 النقل والخدمات اللوجستية

09 الاتصالات وتقنية المعلومات

10 التعليم والأغذية والتجزئة والامتياز التجاري

11 الشركات المدرجة أو المستهدفة للإدراج

06 الفحص القانوني النافي للجهالة لأغراض الطرح والإدراج

فحص قانوني متكامل للشركات الراغبة في طرح أسهمها وإدراجها في السوق المالية السعودية، يهدف إلى التحقق من سلامة وضعها القانوني والتنظيمي، ومعالجة أوجه القصور، وضمان اكتمال ودقة الإفصاحات الواردة في نشرة الإصدار أو مستند التسجيل

مالذي يقدمه هذا المنتج؟

- ☑ فحص تأسيس الشركة وتطورها النظامي وهيكل رأس المال وملكية الأسهم
- ☑ مراجعة النظام الأساس وسجلات المساهمين وقرارات الجمعيات ومجلس الإدارة
- ☑ التحقق من التراخيص والموافقات والالتزام بالأنظمة القطاعية
- ☑ مراجعة العقود الجوهرية والتمويلات والضمانات والتعاملات مع الأطراف ذات العلاقة
- ☑ فحص المنازعات والمطالبات والتحقيقات والمخالفات النظامية
- ☑ مراجعة أوضاع الموظفين والأصول والعقارات والملكية الفكرية وحماية البيانات
- ☑ تحديد المسائل التي تتطلب المعالجة قبل تقديم طلب الطرح
- ☑ إعداد تقرير الفحص القانوني النافي للجهالة وتحديثه خلال مراحل الطرح
- ☑ مواءمة نتائج الفحص مع نشرة الإصدار، وبخاصة عوامل المخاطر والإفصاحات القانونية
- ☑ دعم عمليات التحقق من نشرة الإصدار والرد على استفسارات هيئة السوق المالية وتداول السعودية

مالذي يميز هذا المنتج؟

01 تصميم الفحص من منظور الطرح والإفصاح، وليس من منظور الاستحواذ فقط

02 ربط كل ملاحظة قانونية بأثرها في أهلية الطرح أو نشرة الإصدار أو عوامل المخاطر

03 تقديم خطة تصحيحية مرتبة بحسب الأولوية والمرحلة التي يجب إنجاز المعالجة خلالها

04 تحقيق الاتساق بين تقرير الفحص ومستندات الشركة ونشرة الإصدار وإفصاحات المستشارين

05 تعزيز جاهزية شركات السوق الموازية للطرح، وكذلك للانتقال مستقبلًا إلى السوق الرئيسية

الجهات والقطاعات المستهدفة

01 الشركات الراغبة في الطرح والإدراج في السوق الرئيسية

02 الشركات الراغبة في الطرح والإدراج في السوق الموازية

03 الشركات المدرجة في (نمو) والراغبة في الانتقال إلى السوق الرئيسية

04 الشركات العائلية التي تستعد للتحول والطرح

05 الشركات ذات النمو المرتفع المدعومة من صناديق الاستثمار أو رأس المال الجريء

06 الشركات المدرجة في (نمو) والراغبة في الانتقال إلى السوق الرئيسية

07 الشركات العاملة في القطاعات المنظمة

07 تأهيل الشركات للطرح والإدراج في السوق المالية

تأهيل الشركات الراغبة في الطرح والإدراج من خلال تقييم جاهزيتها الحوكمية والمؤسسية، ومعالجة الفجوات، وتطوير منظومة الحوكمة والإفصاح بما يتوافق مع متطلبات السوق المستهدفة ومرحلة ما بعد الإدراج

مالذي يقدمه هذا المنتج؟

- ☑ تقييم شامل للجاهزية الحوكمية والممارسات القائمة
- ☑ إعداد تحليل للفجوات وتصنيفها حسب الأولوية وأثرها على الطرح
- ☑ تصميم هيكل الحوكمة وتوزيع الاختصاصات والصلاحيات بينها
- ☑ مراجعة استقلالية أعضاء المجلس وتصنيفهم، ومتطلبات العضوية وتعارض المصالح وترتيبات الأطراف ذوي العلاقة
- ☑ إعداد وتطوير لوائح وسياسات ومواثيق الحوكمة
- ☑ بناء إجراءات الإفصاح والتصعيد الداخلي وإدارة المعلومات الجوهرية والمطلعين
- ☑ تجهيز السجلات والنماذج الحوكمية ومحاضر الاجتماعات والقرارات
- ☑ تأهيل مجلس الإدارة، والإدارة التنفيذية وأمناء المجالس للالتزامات المرتبطة بمرحلة الطرح وما بعد الإدراج
- ☑ إعداد ملف الحوكمة لأعمال الطرح والفحص النافي للجهالة
- ☑ إعداد تقرير الجاهزية وخارطة طريق تنفيذية لمراحل ما قبل الطرح وما بعد الإدراج

مالذي يميز هذا المنتج؟

01 لا يقتصر على إعداد اللوائح والسياسات، بل يمتد إلى تفعيلها واختبار قابليتها للتطبيق داخل الشركة

02 يربط متطلبات الحوكمة بمتطلبات عملية الطرح والإفصاح والالتزامات المستمرة بعد الإدراج

03 يصمم وفق السوق المستهدفة وطبيعة الشركة وهيكل ملكيتها، مع مراعاة خصوصية الشركات العائلية والشركات ذات الملكية المركزة

04 يكشف مبكرًا عن المسائل الحوكمية التي قد تؤخر الطرح أو تؤثر في نتائج الفحص النافي للجهالة أو الإفصاحات الواردة في مستندات الطرح

05 يقدم خارطة طريق مرحلية تميز بين المتطلبات العاجلة، ومتطلبات ما قبل تقديم الطلب، ومتطلبات ما قبل الإدراج، وإجراءات ما بعد الإدراج

06 يجمع بين الخبرة القانونية والحوكمية وفهم متطلبات صفقات أسواق المال، بما يحقق جاهزية فعلية ومستدامة، وليس امتثالًا شكليًا

الجهات والقطاعات المستهدفة

01 الشركات ذات المسؤولية المحدودة والمساهمة المبسطة الراغبة في التحول إلى مساهمة والطرح

02 الشركات المساهمة غير المدرجة الراغبة في الإدراج بالسوق الرئيسية أو الموازية

03 الشركات العائلية المستهدفة للتحول المؤسسي والوصول للسوق المالية

04 شركات المحافظ الاستثمارية وصناديق الملكية الخاصة المخططة للتخارج عن طريق الطرح

05 الشركات المدرجة بالسوق الموازية المستعدة للانتقال للسوق الرئيسية

06 الشركات التي بدأت إجراءات الطرح ولديها فجوات حوكمية تتطلب المعالجة

فريق العمل القائم على المنتج



عاصم التميمي

شريك إداري



سعد الصقر

مستشار قانوني أول
(الإندماجات والاستحواذات)



سلمان العنزي

مستشار قانوني



ياسمين العشماوي

أخصائي قانوني

فريق العمل القائم على المنتج



عاصم التميمي
شريك إداري

شريـك إداري في شركة إسناد للمحاماة والاستشارات القانونية، يتمتع بخبرة متقدمة فـي التشريعـات، والحوكمـة، والأسـواق الماليـة، والامتثـال، والسياسـات العامـة، والاستشارات القانونية والإدارية. يحمل درجـة الماجستير في إدارة الأعمال من جامعة الأميـر سلطان بدرجة امتياز، ودرجة البكالوريوس في الحقوق من جامعة الملك سعود (CME-1)، بمرتبـة الشـرف الأولى، إلى جانب شهـادة التأهيـل العامـة للأوراق الماليـة جامعًا (CME-2)، وشهـادة الامتثـال ومكافحـة غسـل الأمـوال وتمويـل الإرهـاب بيـن الخبرة القانونية والرؤية الإدارية في قيادة المشاريع الإستراتيجية

شغـل عددًا من المناصـب القيـادية في القطاعيـن الحكومـي والخاص، من أبرزها مدير إدارة الاستشارات النظامية في المجـال اللوجستي والبريدي بـوزارة النقـل والخدمـات اللوجستيـة، حيـث أسهـم فـي إعـداد السياسـات العامـة، وتمثيـل المملكـة فـي المفاوضـات والمحافـل الدولية، ورئاسة عدد من الوفود الرسمية. كما عمل في هيئة السوق المالية، وشارك في تطوير الأنظمة واللوائح، وتقديم الدراسات والاستشارات القانونيـة فـي مجالات حوكمـة الشركـات، والأسـواق الماليـة، ومكافحـة غسـل الأمـوال، إلى جانـب تمثيـل الجهـات الحكوميـة أمـام هيئـة الخـبراء، والمشاركـة في المفاوضـات الدوليـة، بما أكسبـه خبـرة متقـدمة في صناعة السياسات العامة وبناء الأطر التنظيمية

ويتولـى حاليًا بصفتـه شريكًا إداريًا الإشراف على أعمال شركة إسناد ومشاريعها، حيث قـاد عـددًا مـن المشاريـع الوطنية النوعية، من أبرزها مشروع نظام الأمـن الغذائـي، وتنظيـم المركـز الوطني لسلامة النقل، ودراسة الوضع الراهن لمشروع نظام مشاركة البيانات، ومشـروع نظام تحقيـق الإيرادات. كما أشـرف على مشاريع الحوكمة، وإدارة عمليات الفحـص النافي للجهالة، وحوكمـة الشركـات، وإدارة أعمال الجمعيات العامة، والتحقيقـات الداخليـة، وقيادة مشاريع إعداد الأنظمة والسياسات واللوائح التنفيذية، بما يعزز الامتثال ويرفع كفاءة الحوكمة ويدعم اتخاذ القرار

خبراته

- ☑ التشريعات والسياسات العامة
- ☑ الحوكمة والامتثال
- ☑ الأسواق المالية وحوكمة الشركات
- ☑ الفحص النافي للجهالة
- ☑ الأنظمة التجارية وقانون الشركات
- ☑ إدارة المشاريع القانونية والتنظيمية
- ☑ التفاوض والتمثيل الدولي
- ☑ الاستشارات القانونية والإدارية

فريق العمل القائم على المنتج



سعد الصقر
مستشار قانوني أول
(الإندماجات والاستحواذات)

قيادي يتمتع بخبرة مهنية تزيد على 23 عامًا في مجالات الحوكمة والامتثال، وتطوير المشاريع المشتركة، والاندماج والاستحواذ، والملكية الفكرية، والقانون التجاري ونقل التقنية. يمتلك خبرة واسعة في إدارة المشاريع الدولية، والإشراف على أعمال مجالس الإدارة، وتطوير الأطر التنظيمية والحوكمية، ومواءمة العمليات مع الأهداف الإستراتيجية

تولى عددًا من المناصب القيادية والاستشارية في قطاعات المالية المؤسسية والشؤون القانونية والملكية الفكرية، حيث أشرف على حوكمة محفظة من المشاريع المشتركة الدولية، وإدارة أعمال مجالس إدارة أكثر من عشرة مشاريع، وقيادة عمليات العناية الواجبة لصفقات استحواذ في السوقين السعودية والأمريكية. كما أسهم في خفض تكاليف إدارة المشاريع المشتركة بنسبة 15% من خلال تطوير معايير الأداء وتحسين كفاءة العمليات

قاد تأسيس وتطوير مشاريع مشتركة دولية، وتفاوض بشأن أكثر من عشرين اتفاقية لنقل التقنية والمشاريع المشتركة مع شركاء في الولايات المتحدة وأوروبا وآسيا والشرق الأوسط وأفريقيا. كما شارك في تطوير شراكات إستراتيجية أسهمت في دعم سبعة مشاريع، وتعزيز الامتثال وإدارة المخاطر، وإعداد التقارير التنفيذية لمجالس الإدارة والشركاء بشأن الأداء المالي والتشغيلي

يمتلك خبرة متقدمة في حماية الملكية الفكرية وإدارة محافظ براءات الاختراع واستثمار التقنيات، حيث شارك في إيداع ومتابعة أكثر من 200 طلب براءة اختراع، وأسهم في تسجيل أكثر من 150 براءة اختراع في قطاع البتروكيماويات. كما أعد اتفاقيات ترخيص حققت إيرادات تجاوزت عشرة ملايين دولار، وأدار مستشارين قانونيين في 15 دولة، إلى جانب تدريب أكثر من 50 موظفًا على إجراءات الإفصاح عن الاختراعات

حاصل على درجتي ماجستير في القانون من جامعة كيس وسترن ريزرف بالولايات المتحدة، في الدراسات القانونية الأمريكية والعالمية مع التركيز على قانون الأعمال الدولي، وقانون الملكية الفكرية الدولي ونقل التقنية، إضافة إلى بكالوريوس العلوم في الكيمياء العامة من جامعة الملك سعود. كما يحمل زمالة معهد المحكمين المعتمدين، ويتمتع بعضويات مهنية في عدد من الجهات المتخصصة في القانون والترخيص والتحكيم التجاري

خبراته

- ☑ حوكمة المشاريع المشتركة
- ☑ الاندماج والاستحواذ
- ☑ الملكية الفكرية وبراءات الاختراع
- ☑ القانون التجاري ونقل التقنية
- ☑ العناية الواجبة القانونية
- ☑ الحوكمة والامتثال وإدارة المخاطر
- ☑ إدارة الاتفاقيات والشراكات الدولية
- ☑ أعمال مجالس الإدارة

فريق العمل القائم على المنتج



سلمان بن سعود
مستشار قانوني

محـامٍ ومستشـار قانوني متخصص، يجمع بين الخبرة التنظيمية والممارسة القانونية، ويتمتع بخلفية أكاديمية متقدمة في القانون المقارن والتجاري

يحمـل درجـة الماجستير في القانون من جامعة جنوب كاليفورنيا، إلى جانب دبلوم عالٍ فـي القانـون التجاري، ودبلوم عـالٍ في الدراسات القانونية الأمريكية، بما يعزز قدرته على تقديـم حلول قانونيـة تستنـد إلى أفضل الممارسات المهنية والمعايير القانونية الحديثة

بدأ مسيرته المهنية في الهيئة العامة للمنافسة، حيث تولى أعمال التحقيق والادعاء، وأسهـم في إعداد الدراسـات القانونيـة والأدلة الإرشاديـة، كما مثّـل المملكـة العربية السعوديـة فـي اللجنة المختصـة بصياغـة النظـام الموحـد للمنافسـة لدول مجلس التعاون الخليجي

وانتقـل لاحقًا إلى القطـاع الخـاص، ليتولـى تقديـم الاستشارات القانونيـة، وصياغـة العقـود واللوائـح والسياسـات، وتطبيـق مبـادئ الحوكمـة، وإعداد تقارير العنايـة القانونية، إلى جانب الترافع في القضايا التجارية والإدارية

ويمتـلك خبـرة في إدارة الملفـات القانونيـة ذات الأثر المالي المرتفع، حيث ترافع في قضايا تجاوزت قيمة المطالبات فيها (700) مليون ريال، إلى جانب إسهاماته في إعداد الدراسـات القانونية ونشر المقالات المتخصصة في منصات قانونية دولية، بما يعكس خبرة متوازنة تجمع بين العمل التنظيمي والممارسة القضائية والبحث القانوني

خبراتها

- التقاضي والترافع
- الاستشارات القانونية
- صياغة العقود واللوائح والسياسات
- الحوكمة والامتثال والعناية القانونية
- قضايا المنافسة والتحقيق والادعاء
- إعداد الدراسات القانونية والأدلة الإرشادية

فريق العمل القائم على المنتج



ياسمين العشماوي
أخصائي قانوني

متخصصة قانونية تتمتع بخبرة مهنية في الاستشارات القانونية، وصياغة العقود ومراجعتها والتفاوض بشأنها، والامتثال القانوني والتنظيمي، وتطوير السياسات والإجراءات الداخلية، إلى جانب البحث والتحليل القانوني وإدارة المخاطر القانونية

تحمل درجة البكالوريوس في الحقوق من جامعة الملك سعود، كما تواصل تأهيلها المهني من خلال الدبلوم العالي لتأهيل المحامين في مركز التدريب العدلي بوزارة العدل

عملت في عدد من الجهات البارزة؛ حيث تولت صياغة أنواع متعددة من العقود ومراجعتها وتعديلها والتفاوض بشأنها، إلى جانب تطوير السياسات والإجراءات الداخلية

كما عملت باحثةً في سياسات التأمين، وأسهمت في مراجعة السياسات المنظمة لقطاع التأمين وتطويرها

خبراتها

- ☑ صياغة العقود ومراجعتها والتفاوض بشأنها
- ☑ تقديم الاستشارات القانونية
- ☑ الامتثال القانوني والتنظيمي
- ☑ تطوير السياسات والإجراءات الداخلية
- ☑ البحث والتحليل القانوني
- ☑ إدارة المخاطر القانونية
- ☑ التخطيط الإستراتيجي والتطوير

تواصـل مع إسـنـاد

لفحص قانوني متكامل لتقييم المخاطر الجوهرية
ودعـم القرارات الاستثماريـة وجاهزيـة الصفقات

Info@esnad.sa
+966 53 220 0100
Law_Esnad
Esnadlaw
www.esnad.sa